

①『売上アップの公式と心理マーケティング』

～中小個人企業の利益性を高める戦略と戦術の両輪を大公開！～

小さな会社には大手企業とは差別化したビジネス戦略と戦術が必要です。弱者の経営戦略であるランチェスター経営戦略をもとに経営の構成要因、経営の公式、差別化の具体例を挙げながら中小企業の利益性を高める戦略を紹介し、さらにどんな業界、業種でもすぐに営業、広告、販促、ビジネスコミュニケーションに応用できる具体的で即効性のある心理学理論とマーケティングノウハウを公開します。

②『商売繁盛心理学～心理学を取り入れて売上げをぐんぐん伸ばす～』

商品は見せ方、提供方法によってお客様の感じ方と印象が変わります。効果的な広告、販促、営業を行なうための心理学理論をビジネスに応用する9つの心理テクニックを解説する人気の講演会です。

(どんな業界・業種でも、参加者が何名でも対応可能)

③『セールス・販売・交渉に役立つ！心理学テクニック大公開』

セールス、広告、販促活動で応用すると効果の高い心理学理論やテクニックを紹介し、簡単な実習を通してそのスキルを修得します。

(どんな業界・業種でも、参加者が何名でも対応可能)

④『社員やスタッフのやる気をぐんぐん引き出す！ビジネスコーチング入門』

コーチングとは相手の自発的行動を生み出すための対話のスキル。経営者や幹部、店長、リーダーが社員、スタッフのやる気と自発性を引き出すための知識とスキルを身につけます。

(実習が多くなります。20人程度までは対応可能です。)

⑤『人前で魅力的なスピーチできるようになる！経営者や幹部、リーダーのビジネス話法5つの基本術』

これからは社長や管理職、リーダーは人前でスピーチ力やプレゼン力が求められます。この講演会では5つの基本話法を紹介し、実習を交えながら魅力的な話し方、スピーチができる技術を学習します。

(実習があるので20人～30人程度に適した講演)

⑥『仕事と人生を大きく変える！ビジネスボイストレーニングセミナー』

声が小さい、かつぜつが悪い、話し方に勢いが無い・・・これではどんなに商品やサービスが良くても売れません。相手に影響を与える声を出すための呼吸法、発声法、声の出し方や表現法を指導します。

(実習があるので20人～30人程度に適した講演)

⑦『アガリ症・緊張症はコントロールできる！200人の前でもアガらずに話す法』

リーダーは大勢の前で堂々と話す能力が求められます。しかし日本人の8割はアガリ症というデータがあります。極度のアガリ症を克服した人気講師・酒井とし夫が人前で堂々と話すスキルを公開します。

⑧『お金をかけずに売上げを伸ばす！7つの広告宣伝・販促ノウハウ』

小さな会社やお店でできるお金をかけない、低コストで実施できる「新規客獲得」「購入単価アップ」「購入頻度増」のための広告宣伝や販売促進のノウハウの実例と理論を7項目に分けて解説します。

(小規模小売業、サービス業に適した内容。大規模企業、製造、建築、土木には不向き)

⑨『どん底からの大逆転！好運を味方につける9つの方法』

私は無職無収入から一年で売上1億を実現し、本を出版してアマゾンで1位になり、アガリ症だったのに年間100本の講演依頼があります。とても好運です。書籍「どん底からの大逆転！」でも紹介している仕事や人生で好運を手に入れる戦略的な方法論をお話します。

(モチベーションアップ、やる気向上に適した講演)

研修『すぐに仕事に役立つ！相手の能力とやる気を引き出すビジネス・コーチング』(約5時間)

コーチングとは相手の自発的行動を生み出すための対話のスキル。あなたが経営者や幹部、店長として社員、スタッフのやる気と自発性を引き出すための知識とスキルを身につけることができます。

▼酒井とし夫の講演・研修詳細サイトは Google で[酒井とし夫講演会]で検索すると表示されます。

電話 025-562-2715 メール info@middleage.jp 携帯 090-1459-5739