

酒井とし夫講演会 講演テーマ

電話&FAX 025-562-2715 / 携帯 090-1459-5739 / メール info@middleage.jp

パナソニック、富士通、ファンケル、山崎製パン、NEC、三井住友海上火災保険、東芝ソリューション、シャープ、キャタピラー・ジャパン、NTT日本電信電話ユーザー協会、三菱UFJリサーチ&コンサルティング、仙台銀行、第四銀行、新潟県庁、横浜市経済局、そして日本全国の商工会議所、商工会、連合会、YEG、JC、JCIをはじめとする企業、行政団体、金融機関での講演講師で大好評の講演会。

ビジネス心理学をベースにしているのでどんな業界や職種でもお客様という「人」を相手にしている、あるいは上司や部下やスタッフ、取引先といった「人」を相手にしているかぎり役立つテーマです。

『商売繁盛心理学 ～心理学を取り入れて売上げをぐんぐん伸ばす～』



どんな会社やお店であっても商売やビジネスには1つの共通項があります。それは『お客様は人である。』ということ。そして人は“心”で購買の判断をします。そのため、集客や広告・販促活動が上手な会社やお店は「人の心」を非常に良く理解して、セールスや広告・販促活動に『心理学的なテクニック』をうまく取り入れて効果を上げています。

商品は見せ方、提供方法によってお客様の感じ方と印象が変わります。効果的な広告、販促、営業を行なうための心理学理論をビジネスに応用する9つの心理テクニックを解説する人気の講演会です。

(どんな業界・業種でも、参加者が何名でも対応可能な講演です。)

『目指せ NO.1 経営者！～あなたの心と才能をもっと商売で活かす9つの秘密～』

地域ナンバーワンの経営者になるためには自分の強みを生かし、それを信じて、目標を明確にして突き進むことが必要です。さらに強運体質であればその目標は実現しやすくなります。

この講演会では参加者のナンバーワンを見つけ、目標と行動すべきことを明確にしてさらに強運の人に共通する考え方と脳の上手な使い方を理解し、やる気をぐんぐん引き出します。

自社のナンバーワンは何か？松下幸之助翁の唱えた経営者の条件とは何か？強運体質の人の脳の使い方とは？優れたビジネスコミュニケーターの条件とは？そのすべての答えを手に入れる講演会です。(どんな業界・業種でも、参加者が何名でも対応可能な講演です。)

『仕事のやる気とモチベーションをぐんぐん上げる！ビジネスコミュニケーション心理学』

日々の忙しい業務の繰り返しの中でマンネリ化しがちな社員やスタッフの皆さんのモチベーションをいかに上げるか？これも中小企業の大きな課題です。

そこで心理学とコーチングのスキルを応用して参加者のやる気を上げ目標を明確にして気持ちを新たに明日からの仕事に向かうためのモチベーションを上げる講演会です。

(どんな業界・業種でも、100名程度まで対応可能な講演です。)

『スピーチ、発表、プレゼンがうまくなる！リーダーを大きく変える話し方5つの法則』

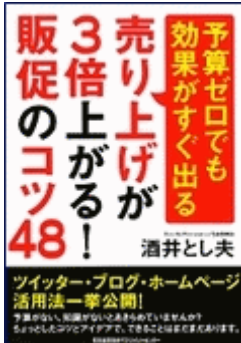


今の時代は社長や管理職、リーダーはスピーチ力やプレゼン力が求められています。人前での話がうまいと交渉やプレゼンテーションも有利に進みます。

この講演会では発声法、緊張コントロール、聞き手の心をつかむ話し方、影響を与えるパフォーマンス法等を紹介し、実習を交えながら魅力的な話し方、スピーチ、プレゼンができるための技術を習得します。

(簡単な実習があるので20人～30人程度に適した講演です。)

『売上アップの公式と心理マーケティング 中小個人企業の利益性を高める戦略・戦術大公開』



小さな会社には大手企業とは差別化したビジネス戦略と戦術が必要です。弱者の経営戦略であるランチェスター経営戦略をもとにした経営の構成要因、経営の公式、差別化の具体例を挙げながら中小企業の利益性を高める戦略を紹介します。

さらにどんな業界、業種でもすぐに営業、広告、販促、ビジネスコミュニケーションに応用できる具体的で即効性のある心理学理論とマーケティングノ

ウハウを公開します。

(どんな業界・業種でも、参加者が何名でも対応可能な講演です。)

『セールス・販売・交渉に役立つ！心理学テクニック大公開』

セールス、広告、販促活動で応用すると効果の高い心理学理論やテクニックを紹介し、簡単な実習を通してそのスキルを修得します。

(どんな業界・業種でも、参加者が何名でも対応可能な講演です。)

『小さな会社やお店の売上げを伸ばす！SNSの本当のビジネス戦略 ～ブログ、YouTube、フェイスブック、ツイッター、LINE、WPの戦略と戦術～』

私は人口数千人の過疎地域に住んでいますが日本全国から講演と仕事の依頼が入ります。その理由はSNSをフルに活用しているから。

私はメルマガ読者が2万人、アメーバブログは読者数2千人、フェイスブックは友達2千人、ツイッターはフォロワ2万人、YouTubeは動画3900本投稿。さらにWPやLINE@も手掛けています。小さな会社やお店に役立つ本当のSNSの使い方を公開します。(大規模企業、製造、建築、土木には不向き)

『社員やスタッフのやる気をぐんぐん引き出す！ ビジネスコーチング入門』

コーチングとは相手の自発的行動を生み出すための対話のスキル。経営者や幹部、店長、リーダーが社員、スタッフのやる気と自発性を引き出すための知識とスキルを身につけます。

(実習が多くなります。20人程度までは対応可能です。)

『仕事と人生を大きく変える！ビジネスボイストレーニングセミナー』

声が小さい、かつぜつが悪い、話し方に勢いが無い・・・これではどんなに商品やサービスが良くても売れません。仕事やコミュニケーションにおいて声の影響度合いは4割近くを占めていることをご存知ですか？

相手に影響を与える声を出すための呼吸法、発声法、のどに負担を掛けない声の出し方や表現法を指導します。

『アガリ症・緊張症はコントロールできる！200人の前でもアガらずに話す法』

これからの時代、リーダーは大勢の前で堂々と話す能力が求められます。しかし日本人の8割はアガリ症というデータがあります。アガリ症を克服して堂々と話すスキルを公開します。

『お金をかけずに売上げを伸ばす！7つの広告宣伝・販促ノウハウ』

小さな会社やお店でできるお金をかけない、低コストで実施できる「新規客獲得」「購入単価アップ」「購入頻度増」のための広告宣伝や販売促進のノウハウの実例と理論を7項目に分けて解説します。

(小規模小売業、サービス業の経営者や社員、スタッフに適した講演。大規模企業、製造、建築、土木に不向き)

『どん底からの大逆転！好運を味方につける9つの方法』



私は無職無収入から一年で売上1億を実現し、本を出版しアマゾンで1位になりました。アガリ症だったのに年間100本の講演依頼があります。とても好運です。書籍「どん底からの大逆転！」でも紹介している仕事や人生で好運を手に入れる方法をお話します。

(モチベーションアップ、やる気向上に適した講演です。参加者が何名でも対応可能)

『短所が長所・長所が短所～病院のベッドで分かった失敗と成功の要因～』

私は独立してから数々の失敗を経験し、39歳で無職・無収入そして絶対安静の入院となりました。しかし、その翌年売上1億、出版、講演依頼100本を実現。その戦略論、戦術論を語ります。モチベーションアップに最適。

■その他のテーマ

「仕事と人生を大きく変えるコミュニケーション力と話し方実践セミナー」

「やる気とモチベーションがぐんぐん上がる！マインドアップセミナー」

「弱者は局所優勢で1位を目指す！中小個人企業のビジネス戦略」

「ビジネスマンのためのコミュニケーション実践講座」

「ランチェスター経営戦略に学ぶ企業活性化策」

「自分を売れ！ビジネスブランディングのポイント」

「超実践 SNS 活用セミナー～地方からビジネスを発信するコツ～」

「経営初心者のためのマーケティングセミナー」

「中小企業経営者・経営幹部のための弱者の経営戦略講座」

「ビジネスマンのためのロジカルスピーチ」

「若手経営者のための戦略と戦術とメンタルコントロール」

「部下の自発性を引き出す心理学的コーチングセミナー」

「これからはじめる！Web集客・SNSマーケティング超入門」

「あがらずに、人前で堂々と話ができるプレゼンテーションカアップ講座」

「失敗しない起業創業7つのポイント」

「中高年創業のためのビジネス戦略・戦術・マーケティング」

「小規模起業やスモールビジネス創業のためのマイクロアントレプレナー養成セミナー」

上記以外でもご希望の講演テーマや内容がありましたら一度お問い合わせください。

酒井とし夫講演会

講演料金 他

電話&FAX 025-562-2715 / 携帯 090-1459-5739 / メール info@middleage.jp

各テーマでの講演料金

20万円（講演時間 1時間30分～2時間）

※講演料は応相談可です。予算規定がある場合や小規模な企業や店舗、勉強会、例会等の場合はご相談ください。その場合は直接ご連絡ください。講師派遣会社様経由のご依頼の場合には料金対応が難しい場合がございます。

※一日2回講演の場合は36万円（1時間30分～2時間×2回）です。

※消費税・交通費実費別途となります。

※交通費は電車移動の場合にはJR西日本・北陸線の糸魚川駅が起点となり、普通指定席往復実費の請求となります。遠地への飛行機移動の場合には糸魚川駅→羽田空港→現地という移動経路が主となります。

基本的に移動の手配は弊社で行い、講演後に実費を請求させていただきます。

※宿泊が必要な場合はご手配（シングルルーム・禁煙）を頂くか、弊社で手配を行い、講演後に講演費用や交通費と合わせて請求させて頂くこととなります。

※講演に関わる費用は講演後に請求書を発行させていただきますので、未締めの翌月末までに指定の口座へお振込みをお願いいたします。請求書は法人・ファーストアドバンテージ（有）からの発行となりますので源泉徴収は不要です。

講演会のお問合せ、ご依頼、ご相談は下記までお願い致します。

電話&FAX 025-562-2715

携帯 090-1459-5739

メール info@middleage.jp

〒949-0303 新潟県糸魚川市田海 2886-1

担当：酒井・池田